

- Vi tar også på oss drift, ettersyn og vedlikehold av anlegg - noe som bidrar til å forlenge byggenes levetid, forteller daglig leder Stig Magnar Lura (f.h) og markedssjef Alle Braut i DNF.



Bygger trivsel og miljø

DNF er teknisk totalleverandør på VVS, elektro, automasjon og service på bygg og er en av de større bedriftene i Klepp.



TEKST:
TRUDE REFVEM HEMBRE
FOTO:MARKUS JOHANSSON/BITMAP

Trivsel og miljø er det vi leverer, sier daglig leder Stig Magnar Lura. Sammen med markedssjef Atle Braut tar han imot Rosenkilden i kontorlokalene hos DNF i næringsklyngen på Orstad.

CODE INNEMILJØ

DNF er teknologisk i front og tilbyr løsninger innen energieffektivisering og inneklima.

- Kundene er brukerne av byggene og de er egentlig ikke interessert i produktene, men i de fordelene vi kan gi dem, påpeker Lura.

- Derfor er vi ofte med helt fra starten i verdiskapningsprosessen, legger Braut til.

De har stor tro på framtidsrettede løsninger og energieffektive bygg.

JORDNÆRE

DNF har "Trivsel & Miljø" som visjon.

- Hva legger dere i visjonen?

- Vi sikter mot visjonen i alt vi gjør.

Våre løsninger skaper arbeidsplasser med godt inneklima. Det gjør det triveligere på arbeidsplassen og løsningene våre gir grønne bygg som tar vare på miljøet både ute og inne.

De to lederne påpeker at verdiene er modighet, trygghet og glede, og er viktige fordi de forteller hvem de er.

- Verdiene utgjør - sammen med visjonen - vår bedriftskultur. Vi vil være utfordrende, uredde, nytenkende og nyskapende. Vi vil stå for pålitelighet, kvalitet, ryddighet, verdighet, mening og være fremtidsrettet. I tillegg vektlegger vi å

DNF AS

- » Etablert: 2003
- » Eier: Lokalt eid
- » Daglig leder: Stig Magnar Lura
- » Forretningsområde: Teknisk totalleverandør til byggebransjen
- » Lokalisering: Orstad i Klepp
- » Ansatte: 160
- » Omsetning: 280 millioner NOK (2015)
- » Internett: www.dnf.cc

være inkluderende, romslige, lojale og gode lagspillere med en god tone.

Det skal være trivelig og meningsfylt å arbeide hos DNF og samarbeide med dem.

- Hvordan vil dere beskrive bedriftskulturen?

- Jordnærhet og lav terskel. Dette er stort sett håndverkere som er jordnære folk fra topp til tå. Vi forsøker å skape et trygt fundament for alle.

Korttidsfraværet ligger på ca en prosent, noe som kan være et tegn på trivsel.

SIGNALBYGG PÅ CV

DNF har hatt mange interessante oppdrag i regionen. På referanselisten står blant annet Archers kontorbygg i Sandnes, Bilsentrum på Forus, Bryne videregående skole, Handesparken på Ålgård, Havnespeilet i Sandnes sentrum, Randaberg Group sitt kontorbygg, Scandic Stavanger City Hotel og Tastasenteret.

- Hvilke aktuelle pågående bygg vil dere trekke fram?

- Da kan vi nevne de største som er SR-Bank sitt nye bygg i Bjergsted, Bussterminalen på Forus og Lervig Sykehjem.

KOMPLETT KOMPETANSE

- Hva er det unike med DNF?

- Vi har samlet en bred og god kompetanse i forhold til kjernevirksomheten vår; alt fra prosjektering til utførelse. Det er det ikke så mange andre konkurrenter som har. Alt fra prosjektering, via innkjøp, anskaffelse, montering, uttesting og avlevering - vi leverer hele verdikjeden på alle tekniske fag, noe som reduserer grensesnittene for kunden. Vi er et samkjørt, flerfaglig team. Det gir et fortrinn for byggherren å ha én partner å forholde seg til, sier de to.

FORLENGER BYGGETS LEVETID

I tekniske totalentrepriser tar DNF ansvar for hele energiregnskapet på bygget og forestår energimerking av bygget etter ferdigstilling. Mellom 70 og 80 prosent av prosjektene blir klassifisert i Energiklasse A.

Lura forteller at service på bygg er viktig:

- En god serviceavtale forlenger byggets levetid. Ved å trimme det tekniske og holde øye med energitgiftene forlenges levetiden.

DNF har vært i forkant når det gjelder grønne tiltak.

- Det har gjort oss enda mer konkurransedyktige. I stedet for å motarbeide nye regler, posisjonerer vi oss for å utnytte dette i forretningsdriften, sier Braut.



DNF AS på Klepp er en ledende teknisk totalleverandør innen VVS, elektro og automasjon. Selskapet utfører prosjektering, levering og installasjon, og tilbyr løsninger innen energiøkonomisering, klimatekniske anlegg, VVS og elektro.

LØSNINGSORIENTERTE

- Hvilke mål har dere for fremtiden?

- Vi har som mål å være førstevalget hos entreprenørene i regionen. Her er vi i stand til å bidra til å utvikle prosjekter til å bli konkurransedyktige. Vi tenker løsning, ikke

først og fremst pris. Løsningen kan ofte bidra til at totalprisen på bygg blir redusert.

- Vi skal skille oss ut på løsninger og har et system som er i forkant av framtidens energikrav, avslutter Lura og Braut samstemt.

Ekte italiensk - til en rimelig penge!



Barneretter til gode priser



Mange vegetariske fristelser



Gratis trådløst Internett



Alle retter kan fås glutenfri



Basert på 41 anmeldelser

La Piazza

italian cuisine

www.lapiazza.no
51 52 02 52
Rosenkildehuset, Stavanger
Over 100 sitteplasser